



Formation IA

TRANSFORMER SA STRATEGIE DE VENTE GRACE A L'IA



Durée de la formation

21 heures (3 jours)



Objectifs de la formation

Identifier et comprendre l'apport de l'IA dans les processus commerciaux (techniques de négociation, élaboration des propositions commerciales, etc.).
Utiliser différents outils d'IA pour optimiser la prospection, la négociation et la personnalisation des offres.
Sensibiliser aux enjeux éthiques liés à l'utilisation de l'IA dans les ventes.
Appliquer immédiatement les concepts et outils appris dans leur environnement professionnel pour transformer leur stratégie de vente.



Prérequis

Capacité à utiliser un ordinateur de manière autonome.
Connaissance du fonctionnement de base de l'intelligence artificielle.



Validation

Attestation de succès si la note obtenue à l'évaluation sommative est égale ou supérieure à 10.



Méthodes

1. Pédagogie active et interactive
2. Adaptation au type de formation (inter ou intra-entreprise)



Programme

6 MODULES D'UNE DURÉE DE 3 JOURS

Comprendre l'IA et son apport dans les activités commerciales

Outils d'IA pour la prospection et la négociation commerciale

Utilisation de l'IA pour élaborer des propositions commerciales efficaces dans Excel
Personnalisation de l'offre et automatisation du suivi commercial

Les Enjeux Éthiques de l'IA dans les ventes

Évaluation des acquis et mise en application finale



AUTO-FINANCEMENT

Prix
672€

Public



Dirigeants, commerciaux, assistants commerciaux, chargés de prospection et autres professionnels impliqués dans le développement commercial.

Moyens



Possibilité de mise à disposition d'un PC durant la formation.
Utilisation d'équipements performants : Ecran interactif, ressources en réseau.

Evaluation



Des évaluations formatives régulières ainsi qu'une évaluation sommative finale évalue la progression de la formation.
Les évaluations sont réalisées sous la forme de Quiz, de QCM, de mise en situations,....

Session



Entrées, sorties permanentes; avec adaptation de planning. Les sessions débutent obligatoirement un lundi, l'inscription et la convention doivent avoir été finalisées le mercredi précédent.

Accessibilité



Nos locaux ne sont pas encore accessibles aux personnes à mobilité réduite (PMR) et à celles en situation de handicap (PSH), mais la formation peut être dispensée en distanciel. Nos supports numériques sont au format PDF et les cours peuvent être dispensés via Zoom.